



ANNE MEJDAL

BESTYRELSESKANDIDATUR

SPIDSKOMPETENCER

- Forretningsudvikling
- Strategi
- Salg & salgsledelse
- Digitalisering
- Marketing
- Kommunikation

PERSONLIG PROFIL

Som person er jeg positiv, engageret og har let til smil. Jeg interesserer mig for, hvad der sker i verden omkring mig, og har særligt et vågent øje for teknologier, trends og tendenser, som kan åbne nye forretningsmuligheder.

Jeg er fra årgang 76. Jeg bor sammen med min mand, Jan, og vores to store børn på 15 og 19 år.

Jeg er en aktiv sportsudøver, og dyrker både padeltennis og styrketræning. Jeg holder meget af at rejse, og at møde nye mennesker og andre kulturer.

KONTAKT

+45 20436404

anne@mejdal.nu

Læssøegade 137, Odense M

[linkedin.com/in/annemejdal](https://www.linkedin.com/in/annemejdal)

SPECIALIST I SALG OG FORRETNINGSUDVIKLING

Min professionelle baggrund tager afsæt i ledelse og forretningsudvikling på øverste ledelsesniveau i en af Danmarks største mediekoncerner, JFM, fra reklamebureauet, STEP/The Unicorn og fra Visti Unlimited, hvor jeg var adm. direktør og blandt andet involveret i lang en række startups. Her har jeg både skabt nogle gode resultater og har fået en masse værdifuld viden, samt ikke mindst opbygget et omfattende erhvervsnetværk med gode mennesker og tilhørende faglige kompetencer, som jeg kan bringe i spil.

I dag driver jeg min egen virksomhed, som forretningsudvikler og strategisk rådgiver for en række større og mindre virksomheder, som primært er rettet mod B2B kundesegmentet.

Dette kan jeg særligt bidrage med:

- Jeg er god til at se muligheder. Jeg er visionær og har en kreativ tankegang
- Som bestyrelsesmedlem vil jeg være den, der udfordrer status quo, bringer nye idéer til bordet, og den, der tør tænke stort
- Jeg har stor erfaring i at gennemføre strategi- og forretningsudviklingsprocesser
- Jeg kan trække på mange års erfaring i at tilpasse organisationer i forbindelse med opkøb og fusioner
- Jeg kan bidrage med erfaring omkring tilførsel af kapital og tiltrækning af investorer
- Jeg er en kompetent sparringspartner på både intern og ekstern kommunikation
- Jeg kan bidrage med stor indsigt om indkøb og evaluering af samarbejder indenfor marketing

Erfaring:

Igennem mere end 20 år har jeg oparbejdet stor erfaring med salgsledelse, budgettering, rekruttering, incitamentmodeller, målstyring og go-to-market strategi, hvor jeg har opnået særdeles gode resultater.

Et gennemgående tema i mit arbejde har været et stort fokus på forretningsudvikling - herunder mange års erfaring i at koncept- og produktudvikle med ansvaret for også at introducere og ikke mindst understøtte salgsprocesserne i forskellige salgsafdelinger med stor geografisk spredning. Jeg har stor erfaren i at drive newbizz-salg, hvor jeg blandt andet har arbejdet en hel del med abonnementsmodeller.

Jeg er meget optaget af samspillet mellem salg og marketing, som jeg mener er afgørende for at skabe vækst. Samtidigt har jeg stor erfaring med at løfte en forretning ved at styrke den interne og eksterne kommunikation. Qua min baggrund i medie- og reklamebranchen sidder jeg inde med en masse viden, som kan være guld værd for virksomheder, der sidder på den anden side af bordet og er afhængig af et samarbejde med disse.

I de seneste år har jeg oparbejdet en masse erfaring i mit arbejde med startups og Scale ups. Jeg ved, hvad der er vigtigt i forhold til at tiltrække investorer, og har samtidigt tilegnet mig nyttig viden omkring tilførsel af kapital - herunder bl.a. omkring muligheder for softfunding.

BRANCHEERFARING

- Bred erfaring indenfor B2B
 - Medie- og reklamebranchen
 - Venture kapital
 - Tech
 - Byggebranchen
 - Kontorudlejningsbranchen
 - Iværksættermiljøet
 - Netværksindustrien

Formål og værdier:

Jeg er drevet af at skabe værdi for mennesker og virksomheder, og tror på, at der skal være både tillid, fortrolighed og god kemi tilstede for at kunne skabe ekstraordinært gode resultater sammen.

Jeg trives i selskab med ambitiøse mennesker, som arbejder målrettet og professionelt for at nå deres mål. Trods min proaktive søgen efter at skabe håndgribelige resultater og profit, går jeg ikke på kompromis med mine værdier, som er ordentlighed, ærlighed og respekt for både "people and planet".

POSTER I BESTYRELSER, ADVISORY BOARDS MM.

- 2024 - nu Medlem af Regionalrådet Fyn i Dansk Erhverv
- 2023 - nu Medlem af bestyrelsen i Viking Software A/S
- 2023 - nu Medlem af Advisory Board, Women in Front
- 2023 - nu Medlem af Advisory Board, Taksinto ApS
- 2023 - nu Medlem af Advisory Board, Eventyrløbet
- 2020 - 2022 Medlem af Advisory Board, Nordic Story Studio
- 2021 - 2022 Medlem af Advisory Board, Preflight Odense
- 2020 - 2022 Medlem af Advisory Board, Odense Sport & Event
- 2014 - 2017 Formand for bestyrelsen, Personalefonden, Fynske Medier
- 2012 - 2017 Medlem af bestyrelsen, Kunstforeningen Fyens Stiftstidende

SPROG

- Dansk (modersmål)
- Engelsk (Flydende)
- Tysk (Basics)

UDDANNELSE

- Situationsbestemt Ledelse I og II, CFL.
- Markedsøkonom, Aarhus Business College
- Bestyrelsesuddannelse med fokus på SMV'er, Aarhus BSS

INTERESSERET I

Jeg er primært interesseret i poster som bestyrelsesmedlem eller som medlem af Advisory Boards i ejerledede- eller familievirksomheder.

KONTAKT

- ☎ +45 20436404
- ✉ anne@mejdal.nu
- 📍 Læssøegade 137, Odense M
- 🌐 [linkedin.com/in/annemejdal](https://www.linkedin.com/in/annemejdal)