

## Skarp strategisk og analytisk rådgiverprofil, der udvikler virksomheder

Min styrke er, at jeg er analytisk skarp og hurtig til at sætte mig ind i nye områder samt til at identificere både muligheder, udfordringer og potentiale. Samtidig har jeg fokus på, at bestyrelsen arbejder balanceret med udvikling, vækst og nye forretningsmuligheder funderet på en optimeret drift og organisation.

Baseret på mere end 25 års erfaring med arbejde i og rådgivning af ejerledet virksomheder, heraf 10 år med bestyrelsesarbejde, 20 års strategisk rådgiver erfaring og 6 år i marken i Kina, Japan, USA og Europa, rådgiver jeg kunder i både offentlig og privat sektor samt i mange brancher såsom; Bygge, Fødevarer, Green Tech, Møbel, Energi, Beklædning, Kommuner, Konsulent, Finans m.fl.



### Mit bidrag i bestyrelsen

- udvikling af realistiske strategiplaner og forretningsudviklingstiltag som f.eks. bæredygtighedsstrategi- og digitaliseringsprocesser, markeds- og organisationsudvikling, via skarp og analytisk sparring baseret på min indsigt i den ejerledet virksomheds dynamik, DNA og udfordringer (langsigtet perspektiv, evt. generationsskifte, menneskelige og lokale interesser mv.).
- balanceret udfordring og støtte af direktionen på strategisk niveau med respekt for den ejerledet virksomheds DNA, mål og forpligtelser.
- netværksekspertise som bla. bevirker, at jeg har fokus på, at bestyrelsen skal fungere som et godt og professionelt team, der sammen og i gensidig respekt skaber værdi for virksomheden.

### Bestyrelsesposter

2018 - Bestyrelsesformand, Junge A/S  
2016-2018 Bankrådsmedlem, Spar Nord Aarhus  
2012-2015 Bestyrelsesformand, Time2Learn  
2006-2009 Advisory Board member, Playscapes

### Karriereforløb

**2003 - CEO, konsulenthuset JUNGE**  
Strategisk rådgiver / Netværksekspert og Forfatter (har skrevet fire bøger om Netværk)  
2007 - Executive rådgiver og Netværksekspert, AS3 Executive

**2001-2003 HR-Manager, Jyllands-Posten A/S med reference til Salgsdirektør**  
Stod for udviklingen af markedspladsen "Job" og den interne kompetenceudvikling.

**1999-2001 Konsulent, Mercuri Urval A/S med reference til adm. direktør Ib Kunøe**  
Rekruttering og udvælgelse af mere end 250 ledere og specialister til blandt andet medie-, bygge-, energi- og produktionsvirksomheder.

**1998-1999 Salgschef, Danwear A/S med reference til salg- og marketingdirektør**  
Stod for opbygning og udvikling af agentnet i Europa samt salg af nyt brand "LIVA".

**1996-1998 Project Director, InterPartner A/S med reference til partner/direktør**  
Stod for udvikling, funding, salg og gennemførelse af større eksportfremstød for danske møbler, fødevarer mv. i bla. Japan og Kina i tæt samarbejde med Udenrigsministeriet.

**1994-1996 Salgs- og controllingchef, Junge A/S med reference til adm. direktør**  
Ansvarlig for salg i DK, agentnet i Europa og produktionskontrol i Hong Kong og Kina.

**1993-1994 Receptionist, Scandic Hotel Silkeborg med reference til hoteldirektør**

### Uddannelse

2014 AS3's Transition Coaching Programme akkrediteret på Foundation-niveau af European Mentoring and Coaching Council (EMCC)

2008 Bestyrelsesuddannelse, Samuraia & Delacour

2007 Extended DISC, HR Solutions

1992-1994 Bachelor (HD) i Udenrigshandel, Aarhus Universitet Business School (AU BSS)

1989-1992 Bachelor (HA) i Økonomi, Copenhagen Business School (CBS)

1987-1989 Stud. Ing., Danmarks Ingeniør Akademi i Lyngby